

ИННОВАЦИОННЫЙ ПУТЬ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

Одним из способов эффективного ведения бизнеса для предприятия является его ориентированность на инновации. Инновационный путь развития предприятия способствует освоению нового и расширению действующего производства, выходу на рынок новых товаров и услуг.

Для такого предприятия важно найти инвестора. Наиболее подходящим вариантом является венчурное финансирование

Венчурное финансирование позволяет раскрыть потенциальные возможности предпринимательства в даже условиях нестабильности рынка.

Венчурное финансирование является вложением средств институциональными или индивидуальными инвесторами в реализацию проектов с высоким уровнем риска и неопределенностью результата в обмен на пакет акций (обычно около 25-45%) или определенную долю в уставном капитале[1].

Венчурные инвесторы принимают на себя высокие риски, поэтому вправе рассчитывать на получение хорошей доходности. Обычно эта доходность составляет не менее 25-30% годовых, т.е. выше в 3-4 раза доходности безрисковых вложений и вложений с невысокими рисками. Кроме того, эта доходность может быть значительно выше, в зависимости от инвестора и специфики инновационного проекта предприятия.

Венчурные инвесторы обычно проводят анализ инвестиционных проектов, чтобы выбрать наиболее перспективные.

Для получения венчурных инвестиций предприятию нужны:

1) разработка перспективной идеи, преимущества над конкурентами, рыночный, технологический и коммерческий потенциал, который очевиден для инвестора, а потенциальный доход от реализации проекта должен превосходить риски по нему;

2) квалифицированный управляющий персонал предприятия, имеющий опыт и профессиональные навыки для воплощения предлагаемой идеи;

3) обеспечение венчурного инвестора всей, даже конфиденциальной, информацией, которая относится к предприятию или его инновационному проекту;

4) наличие некоторых уникальных преимуществ, среди которых могут быть:

- ноу-хау;

- использование специальных технологий;

- наличие в штате предприятия известных специалистов и т.д.

Обычно выделяют 2 вида венчурных инвесторов:

- венчурные инвестиционные фонды, которые осуществляют рискованные вложения в проекты фирм и отдельных предпринимателей;

- индивидуальные инвесторы или бизнес-ангелы, т.е. физические лица, которые достигли определенного уровня благосостояния и способны вкладывать личные средства в проекты с высоким потенциалом роста[2].

В настоящее время существенно возросла роль малых и средних частных компаний в научных исследованиях и разработках. Это связано с тем, что научно-техническая революция дала мелким и средним внедренческим и высокотехнологичным фирмам современное техническое оснащение, позволяющее вести производство и разработки на высоком техническом уровне и, которые не требуют высоких, ранее зачастую неподъемных для таких компаний, затрат.

Повышению эффективности венчурного финансирования способствует государственно-частная кооперация.

Государственно-частная кооперация в инновационной сфере – это организационно-правовые отношения и взаимодействие государственного и частного секторов, которое направлено на достижение целей инновационного развития на макро-и микроуровне посредством реализации проектов и программ в сфере инноваций. В рамках государственно-частной кооперации ключевой задачей науки выступают

новые разработки, миссия государства - создание условий для создания новых разработок и их использования , задача предприятий - коммерциализация разработок(которая, в свою очередь ,способствует развитию предприятия).

Сотрудничество государственного и частного секторов экономики способствует росту активности инноваций на всех стадиях инновационного процесса: образование, НИОКР, трансфер инноваций, инвестиционная деятельность[3].

Государственно-частная кооперация также способствует обмену знаниями, генерации идей, совместному финансированию исследований и разработок. Ресурсы и потенциал государственного и частного сектора объединяются, что положительно сказывается на экономике страны в целом.

Государство может предоставлять частному сектору собственность, финансовые средства, обеспечивать гарантии и льготы, оказывать образовательные и консультационные услуги.

Вкладом частного сектора, в свою очередь, могут выступать способность к инновациям, профессиональный опыт, имущество, финансы.

В завершение можно сказать, что венчурное финансирование позволяет решить многие проблемы на пути преобразования экономики в рыночную. В перспективе стабилизация хозяйственно-финансовой деятельности возможна лишь при условии проведения правильно организованной инвестиционной политики. Но для успешного развития венчурного финансирования нужны объединенные усилия государственного и частного секторов экономики. Тогда перспективные инновационные разработки будут реализовываться в полной мере, а ориентированность на инновации будет являться одним из наиболее эффективных методов ведения бизнеса для предприятия.

Список литературы:

1.Концептуальная сквозная методика анализа венчурных проектов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.rvc.ru/upload/iblock/85a/skvoznaya_metodika.pdf (Дата доступа 19.11.16)

2.Венчурное финансирование [Электронный ресурс]. – Режим доступа:<http://www.grandars.ru/college/biznes/venchurnoe-finansirovanie.html> (Дата доступа 17.11.16)

3.Яшева Г.А., Блинов А.О., Механизмы финансирования инновационных проектов [Электронный ресурс].–Режим доступа: <http://vstu.by/ftpgetfile.php?id=1311&module=files> (Дата доступа 17.11.16)