

**Кашеева Д.А., студентка
экономического факультета,
Научный руководитель: Филиппова Т.В.,
м.э.н., ассистент кафедры менеджмента,
Брестский государственный технический университет**

ВЕНЧУРНЫЙ ИННОВАЦИОННЫЙ БИЗНЕС В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

В нынешнем мире с быстрым развитием научного и технического прогресса, а также в условиях невероятной конкуренции предприятия начинают искать новые пути доходов, внедряя новые идеи и технологии. Под воздействием таких факторов на смену устоявшейся научно-технической политике приходит новая – инновационная, что в свою очередь даёт начало новым компаниям и предприятиям, основой которых является – венчурное финансирование.

Венчурное финансирование – это инвестиции повышенного риска сроком от 5 до 7 лет частного капитала в акционерный капитал новосозданных перспективных компаний, которые акцентированы на разработку, создание и производство новых инновационных товаров, для их развития, с конечной целью – получение прибыли от выросшей стоимости проинвестированных средств.

Венчурный бизнес (финансирование) начал формироваться в 50-х годах XX века правительством США. Для этого был создан специальный институт – SBA (Small Business Administration) и принят закон об инвестициях в малый бизнес.

Венчурный бизнес в Республике Беларусь – это новая отрасль ведения бизнеса. Используя ошибки прежних лет западных компаний Беларусь может быстрее внедрять венчурный бизнес.

Научные исследования экономического потенциала развития **венчурной индустрии** в Беларуси показали, что существует ряд проблем в данной области: зарегулированность, тяжелое налоговое бремя для вновь созданных предприятий, ограничения в инвестировании рискованных проектов для субъектов рынка и потенциальных инвесторов, неотлаженная судебная система, проблемы с защитой прав на интеллектуальную собственность, неразвитая инфраструктура (бизнес-инкубаторы, инновационные центры, инвестиционные, пенсионные и страховые фонды).

Для иностранных венчурных инвесторов привлекательными являются следующие факторы в экономике Беларуси:

- Наличие законодательства, позволяющего регистрировать венчурные организации и фонды.
- Льготы по налогу на прибыль при выходе из венчурных проектов, что в перспективе повышает вероятность введения данной нормы для всех субъектов венчурной индустрии.
- Стабильность экономики и отсутствие коррупции (в особенности по сравнению с нашими ближайшими соседями, Россией и Украиной).
- Страна переориентирована на инновационный путь развития, и этот переход практически завершен. Что особенно важно, имеется стратегический законодательный документ с утвержденной программой действия для правительства.
- Уровень науки и технологий в Беларуси имеет достаточный потенциал, чтобы заинтересовать венчурных инвесторов, в том числе иностранных.

Тем не менее, есть и негативные факторы для развития венчурного бизнеса в стране:

1. Незащищенность права инвесторов в хозяйственных судах, что сдерживает приход иностранных венчурных инвесторов в нашу страну.
2. Отсутствие опыта реализации венчурных проектов национальными компаниями.
3. Незначительная степень поддержки государством до недавнего времени малого предпринимательства, в том числе инновационного (мало создано бизнес-инкубаторов, центров поддержки малого предпринимательства, все еще сложно получить площади, кредиты таким инновационным предприятиям).
4. Очень скудная информация за рубежом о потенциале белорусских научно-технических разработок [1].

Остальные же вопросы, связанные непосредственно с деятельностью венчурных структур, такие как репатриация прибыли, налоговая база, защита прав на интеллектуальную собственность, страхование рисков венчурного проекта, выход из венчурного проекта, вполне решаемы в рамках действующих мер по либерализации экономики.

В целом, как показывает мировой опыт, без целенаправленной государственной поддержки запустить венчурные механизмы очень сложно. Решением данных проблем может стать разработка Концепции венчурного развития страны и принятие соответствующих мер для ее реализации.

RBF Ventures — первый в Беларуси классический венчурный фонд, ориентированный на финансирование белорусских проектов. Учредителями выступили Белорусский инновационный фонд и Российская венчурная компания.

Инвестиционный фокус Фонда – белорусские и российские технологичные стартапы, находящиеся на посевной стадии и стадии роста.

Фонд системно использует классические инструменты венчурного финансирования:

- Финансирование через приобретение долей в проекте (10-40%).

- Вхождение Фонда в уставный капитал компании.
- Конвертируемые займы.
- Опционы.

Срок работы фонда — 10 лет. При этом инвестиции будут осуществляться первые 5–7 лет, в оставшееся время фонд будет искать покупателей для портфельных компаний.

В фокусе финансирования проекты на разных стадиях. Конечно, условия - гибкие, подбираются индивидуально под особенности конкретного проекта, с учетом его сильных и слабых сторон.

Но можно выделить общие подходы:

- Посевная стадия — выручка компании еще незначительна. Такие проекты могут получить средства в размере до \$ 400 тыс. Обязательное требование: наличие в проекте частного соинвестора, в размере не менее 25% от объема инвестиций в раунде.

- Компании более поздних стадий могут претендовать уже на более высокий объем вложений — до \$ 2 млн.

- Портфельные компании могут также рассчитывать на поддержку в выстраивании отношений с государственными структурами и помощь в поиске дополнительных инвестиций следующих раундов.

С недавних пор запустился проект «100 идей для Беларуси». Проект покоряет своими возможностями как участников, так и организаторов. По итогам конкурса проектов победителям вручаются гранты и ваучеры для реализации своей идеи. Такой проект не только позволяет молодежи проявить свою креативность, знания и талант, но и получить финансирование для реализации своего инновационного проекта.

По оценкам специалистов, в среднем для поиска инвестора для одного венчурного проекта необходимо, чтобы его оценило не менее 50 инвесторов, 5–7 из которых заинтересуются проектом и лишь 1–2 его проинвестируют. Таким образом, для того чтобы реализовать хотя бы 20 проектов в год необходимо не менее 1000 бизнес-инвесторов [2].

В Беларуси есть потенциал развития венчурного бизнеса. Об этом свидетельствуют активность инвесторов в последние годы и потребность в инвестировании большого количества стартапов на начальном уровне развития. Несмотря на слабость данной отрасли в нашей стране, Беларусь практически не отстает от стран региона по таким показателям, как:

- Количество сделок.
- Потенциал инвесторов.
- Емкость рынка.
- Пользующимся спросом секторам.

По мнению многих специалистов, в ближайшие годы венчурный бизнес в Беларуси приобретет очертания индустрии. Количество инвесторов в проекты будет расти. Все больше пользы будут приносить бизнес-инкубаторы для развития венчурных компаний.

Список использованных источников

1. Осокина И. Проблемы финансирования инновационных проектов в научно- технической сфере / И. Осокина // Общество и экономика. 2009.
2. Давыдова, Н. Инвестиционно-финансовое обеспечение инновационного развития экономики Республики Беларусь / Наталья Давыдова // Банкаўскі веснік. - 2008. - №34 (снежань). - С. 36-41.