

Региональные привлекательность и риски предпринимательства в сфере электронной экономики

Пандемия COVID-19 оказывает значительное воздействие на все сферы человеческой жизни. Она проявляется, прежде всего, в нестабильности и глобальной неопределенности, имеющей место как на внутреннем, так и на внешних рынках, которая значительно усугубилась закрытиями границ или ограничениями на перемещения товаров и (или) физических лиц. Это позволило достаточно ярко проявиться отдельным явлениям, которые были в определенной степени латентны в предшествующий период. Следствием этого является, в т. ч. активизация развития электронной экономики.

Анализ развития экономики в начале XXI ст. на основании ряда специфических черт позволяет выделить электронную ее составляющую в качестве особого вида приложения усилий субъектов предпринимательской деятельности. Она включает в себя ряд подсистем:

- информационно-коммуникационную и институциональную инфраструктуру;
- информационно-коммуникационную индустрию;
- конечных пользователей;
- электронную коммерцию и электронный бизнес.

Предпринимателям, функционирующим в сфере электронной экономики, помимо ряда традиционных черт (инициативность, новаторство, независимость, рискованность и др.), характерны и иные признаки. Последние отчасти являются следствием проявления внешней среды. Среди них следует выделить:

- более высокую динамичность;
- более гибкую организацию труда;
- повышенную клиентоориентированность;
- большую значимость информационных ресурсов, нематериальных активов и интеллектуального капитала.

Можно уверенно утверждать, что в Республике Беларусь за последнее десятилетие без активной материальной поддержки в условиях регулируемой государством рыночной экономики сформировался сектор деятельности, который начал играть достаточно заметную роль и постепенно становится своеобразным брендом страны за рубежом – сектор ИТ. Косвенно об этом свидетельствует увеличение удельного веса секции «Информация и связь» в валовом внутреннем продукте в более чем в два раза (с 2,3% до 5,4%).

Следует отметить, что удельный вес активных предприятий по видам экономической деятельности в 2019 году по данной секции составил 3,8% от общего количества активных предприятий, а доля «рожденных» организаций в общем количестве «рожденных» – 6,3%. При этом если удельный вес «смертей» предприятий в целом по экономике в 2017 г. составлял 6,8%, то по анализируемой секции за данный период – 3,0%. В области информационных технологий и деятельности в области информационного обслуживания данные показатели составили: «рождаемость» в 2019 г. – 17,1% (в 2017 г. – 16,1%); «смертность» в 2017 г. – 6,9%.

Уровень выживаемости организаций, рожденных в 2015 г., в 2019 г. составил 67,0%. Это выше чем в традиционных секторах национальной экономики (промышленность – 64,1%; транспортная деятельность, складирование, почтовая и курьерская деятельность – 59,8%; сельское, лесное и рыбное хозяйство – 58,1%; оптовая и розничная торговля, ремонт автомобилей и мотоциклов – 54,0%; строительство – 51,5%).

Приведенные выше данные свидетельствуют о том, что организации, представляющие электронную экономику, являются более конкурентоспособными по отношению к иным субъектам, «традиционного» бизнеса. Указанное является следствием как перспективности оказываемых ими услуг, так и степени благоприятности созданных условий для развития предпринимательской деятельности.

Анализ привлекательности условий в сфере информационных технологий и деятельности в области информационного обслуживания в странах региона показывает безусловное лидерство Республики Беларусь. В рамках проведенного анализа исследовалась экономическая целесообразность переноса бизнеса из страны в альтернативные юрисдикции Центральной и Восточной Европы. Предмет анализа – рентабельность продаж при условии необходимости обеспечения средней заработной платы после уплаты налогов на уровне, фиксируемом в Республике Беларусь.

Наиболее привлекательными странами для осуществления предпринимательства в сфере информационных технологий являются Республика Беларусь и Украина. Однако, если средняя рентабельность продаж в Республике Беларусь при указанных базовых условиях составляла 25,1%, то для украинских предпринимательских структур в данном секторе ее расчетный показатель будет в три раза меньше – 7,5%.

Рейтинг привлекательности иных юрисдикций выглядит следующим образом:

- первая группа привлекательности стран региона – Республика Беларусь;
- вторая группа привлекательности – Украина;
- третья группа Венгрия, Польша, Литва (2,7–3,5%);
- четвертая группа – Эстония, Латвия (0,1–0,3%);
- пятая группа – Чехия.

Указанная выше информация свидетельствует, что без существенного изменения параметров предпринимательской деятельности, перенос бизнеса с сфере ИТ с учета разницы в уровне жизни из Беларуси целесообразен только в украинском направлении и в ближайшей перспективе возможен при условии реализации

субъектами стратегии по снижению уровня рисков.

На настоящий момент не существует общепризнанной теории риска. Тем не менее, принято выделять следующие основные виды предпринимательского риска:

- коммерческие;
- производственные;
- финансовые;
- политические риски.

Применительно к секции «Информация и связь» из обозначенных видов рисков на настоящий момент времени наиболее значимыми и способными оказать влияние на перемещение бизнеса из отечественной в зарубежные юрисдикции следует рассматривать коммерческие и политические риски, нежели финансовые или производственные.

Коммерческие риски связаны с вероятностью потерь либо недостижением планируемых результатов по причинам, связанным с реализацией товаров и услуг. Применительно к рассматриваемой сфере предпринимательской деятельности следует отметить, что перенос бизнеса в новую юрисдикцию на прямую не формирует дополнительных рисков, связанных с потерей клиентуры. Это является следствием того, что большинство белорусских субъектов, осуществляющих деятельность в сфере информационных технологий и в области информационного обслуживания, реализуют свои услуги на внешних рынках.

Соответственно, страна происхождения для клиентов не столь значима по сравнению с ценой и качеством получаемого продукта. Аналогичным образом, платежеспособность клиентов как фактор, формирующий коммерческий риск предпринимательской структуры в сфере ИТ, не будет относиться к значимым факторам влияния при анализе возможного трансферта бизнеса.

Тотальное превалирование зарубежных клиентов у большинства резидентов парка высоких технологий также обуславливает низкий уровень финансовых рисков, связанных с изменением стоимости капитала. В условиях, когда большая часть выручки номинирована в иностранной валюте, девальвация полностью либо частично нивелирует инфляционные риски и не приводит к прямым финансовым потерям у рассматриваемых субъектов предпринимательской деятельности.

Основная причина возможного массового переноса бизнеса в сфере электронной экономики Республики Беларусь – желание нивелировать влияние коммерческих рисков, связанных с транспортировкой товаров. Применительно к сфере ИТ это подразумевает ликвидацию рисков невозможности оказывать услуги в виду проблем в области информационно-коммуникационной инфраструктуры. Особенностью текущей ситуации является то, что сложности в данной сфере в большой степени не являются следствием причин производственно-технического характера. Это значит, что их не следует относить к факторам производственных рисков, поскольку к ним относят возможности недополучения результата либо несения прямых финансовых потерь в виду неадекватного использования сырья, увеличение себестоимости в связи с использованием новых методов производства и т.п.

В виду того, что в теории риск-менеджмента к политическим рискам, помимо прочего, принято относить риск беспорядков, и именно проблемы с соблюдением установленных норм права послужили причиной ограничений в области предоставления информационно-коммуникационных услуг (проблемы с беспрепятственным доступом к ресурсам сети Интернет), основным побудительным мотивом трансферта бизнеса из белорусского сектора электронной экономики в иные юрисдикции (например, в Украину), могут стать совокупное влияние политических и коммерческих рисков.

Таким образом, можно резюмировать, что для обеспечения привлекательных условий функционирования предпринимательских структур в рамках белорусской юрисдикции в виду успешного использования инструментов, обеспечивающих финансово-экономическую привлекательность бизнеса, в современных условиях целесообразно особое внимание уделять стабильности функционирования информационно-коммуникационной инфраструктуры.