

ТРЕЙДЕРСТВО, ЯК ОДИН ІЗ МЕТОДІВ ПОДОЛАННЯ ЕКОНОМІЧНИХ КРИЗОВИХ СИТУАЦІЙ В АГРОБІЗНЕСІ

Аграрний сектор є важливим структурним компонентом економіки, що має принципове значення для забезпечення продовольчої безпеки та формування експортного потенціалу України. У зв'язку з інтенсивними процесами глобалізації та зростанням світового попиту на сільськогосподарську продукцію, подальший пріоритетний розвиток вітчизняного агропромислового комплексу є пріоритетним. Глобалізаційні тенденції призводять до збільшення впливу світової економічної ситуації на функціонування аграрної галузі України. Цей вплив визначається перетворенням структури міжнародних ринків, де певні аграрні товари заміщують інші через конкуренцію, що базується на більш доступних цінових пропозиціях [0].

Таким чином, при формуванні стратегічних напрямів розвитку аграрної сфери в умовах глобалізації необхідно враховувати регіональні особливості України, зокрема стан аграрного ринку як внутрішнього, так і світового, а також демографічні виклики, що виникають у сільських територіях, та потребу удосконалення територіальної організації. Головна мета державної політики у сфері аграрних відносин полягає у забезпеченні інтересів усіх учасників ринку, зокрема виробників, торговців, переробників, споживачів та трейдерів, а також у запобіганні неконтрольованому експорту сировини та продовольчих товарів [1].

Повномасштабне вторгнення змусило підприємства з дистрибуції сільськогосподарської продукції розширити свої функції для підтримки українських аграріїв. Ця реорганізація включала створення нових сервісів для фермерів, включаючи професійний торговельний сервіс, спрямований на пошук покупців агропродукції, організацію логістики та сприяння основній діяльності сільськогосподарських підприємств. Під час активної фази війни підприємства змушені були розширити свої функції, щоб включити не лише дистрибуцію, а й активну участь у торговельних операціях. Через проблеми з продажем зерна багато підприємств опинилися у складному фінансовому становищі, що перешкоджало їм виконати умови договорів. В сучасних умовах, спричинених військовим конфліктом та трансформацією економічної системи, особливо важливими стають питання підвищення конкурентоспроможності аграрної продукції та забезпечення фінансової стійкості підприємств. Для досягнення цих стратегічних цілей необхідні нові методи управління бізнесом, які дозволять ефективно реагувати на змінні ринкові умови. Серед цих методів особливе значення має трейдинг. Трейдинг, як ефективний інструмент управління, може сприяти оптимізації торговельних операцій, забезпечуючи підприємствам можливість адаптуватися до змінних ринкових умов та забезпечувати стабільність у функціонуванні в умовах геополітичних та економічних змін. Головною метою будь-якої стратегії продажів є максимізація прибутку. Однак в умовах зниження глобальних цін на сільськогосподарську продукцію та великої волатильності ринків це завдання стає складним. Для ефективного управління такою ситуацією необхідно докладно проаналізувати всі можливі ризики та ретельно встановити цільову ціну, щоб забезпечити максимально ефективне закріплення цієї стратегії. Як і в будь-якому іншому бізнес-процесі, трейдинг не позбавлений ризиків, які включають штрафи та інші види втрат. Враховуючи, що діяльність європейських партнерів у сфері сільського господарства також має комерційну спрямованість, питання про уникнення штрафних санкцій втрачає свою актуальність, розпочинаються типові бізнес-відносини, що супроводжуються штрафними санкціями, та іншими видами фінансових покарань у зв'язку з порушенням угод.

Трейдинг в агробізнесі є важливим інструментом для ефективного управління ризиками та забезпечення стійкості. Він дозволив агродистриб'юторам адаптуватися до змінних умов ринку, оптимізувати торговельні операції та забезпечувати ефективний перевезення сільськогосподарської продукції до Європи. Проте, при цьому необхідно враховувати ризики, пов'язані з порушенням торговельних угод, дотриманням міжнародних стандартів, а також суворі обмеження, які існують у європейському регулюванні. Ефективне управління цими ризиками є ключовим фактором для успішного функціонування трейдингу в аграрному секторі.

Список використаних літературних джерел:

1. Надвичний С. Економічний розвиток аграрної сфери України : докторська дисертація. Миколаїв, 2019. 515 с.
URL: https://www.mnau.edu.ua/files/spec_vchen_rad/d_38_806_01/dis_nadvynychnyi1.pdf.
- Шадлова А. Особливості трейдерської діяльності. Фінансова інфраструктура в забезпеченні сталого розвитку: Збірник наукових матеріалів Міжнародної науково-практичної конференції. Київ, 19 березня 2019 р. – К.: КНЕУ (електронне видання), 2019. - 285 с.