

УДК 005.915

Тарсюк О.П., магістрант, гр. ЗМО-24-1М, ФБСО
 Науковий керівник: к.е.н., доц. Орлова К.Є.
 Державний університет «Житомирська політехніка»

ТЕОРЕТИЧНІ ЗАСАДИ УПРАВЛІННЯ ФІНАНСОВИМ ПОТЕНЦІАЛОМ ПІДПРИЄМСТВА

Управління фінансовим потенціалом відіграє важливу роль в діяльності підприємства, оскільки фінансовий потенціал є основою для забезпечення його стійкості, розвитку та конкурентоспроможності. Управління включає процеси оптимізації ресурсів, планування інвестицій і залучення додаткових фінансових джерел для підтримки виробничих потужностей.

Основними завданнями управління фінансовим потенціалом являються [1; 2]:

1. Оцінка фінансових показників, яка дозволяє визначити можливості щодо залучення капіталу, інвестування у нові технології, розвиток інфраструктури та модернізацію виробництва. Це важливо для збільшення продуктивності та конкурентоспроможності.

2. Планування та управління ресурсами, що допомагає ефективно використовувати фінансові ресурси для досягнення довгострокових цілей. Управління фінансовими ресурсами дозволяє уникати дефіциту оборотних коштів і забезпечувати рентабельність виробничих процесів.

3. Мінімізація ризиків. Фінансовий потенціал підприємства допомагає підготуватися до можливих ризиків, таких як коливання цін на продукцію чи зміни в законодавстві. Раціональне управління фінансами може забезпечити стабільність під час криз.

4. Оптимізація витрат дає змогу підприємству оптимізувати витрати на виробництво, маркетинг, зберігання та реалізацію продукції, що сприяє підвищенню рентабельності.

5. Залучення інвестицій. Розробка чіткої стратегії управління фінансовим потенціалом допомагає підприємствам залучати інвестиції, отримати кредитні ресурси та фінансування з інших джерел. Це сприяє розширенню діяльності та впровадженню інновацій.

6. Забезпечення сталого розвитку. Сталий розвиток підприємства багато в чому залежить від того, як воно управляє своїми фінансовими можливостями. Раціональний підхід до фінансового управління дозволяє забезпечити успіх підприємства.

Варто заважити, що фінансовий потенціал є складовою сукупного потенціалу підприємства, а отже, управління фінансовим потенціалом не можна розглядати ізольовано від загальної системи менеджменту. Складовими системи управління фінансовим потенціалом, у свою чергу, є:

- мета управління;
- чинники впливу, які доцільно поділяти на внутрішні та зовнішні;
- принципи, відповідно до яких здійснюється управління, та які включають загальнонаукові та специфічні;
- завдання, що забезпечують досягнення мети;
- методи, які включають методи управління фінансовою рівновагою та методи управління вартістю підприємства;
- підсистема забезпечення (нормативно-правова, інформаційне, аналітичне, кадрове забезпечення, тощо);
- функції (аналіз, планування, організація, мотивація та контроль) [1].

У процесі управління зазначені елементи системи мають бути тісно взаємопов'язані та забезпечувати досягнення синергічного ефекту.

Ефективне управління фінансовим потенціалом вимагає застосування широкого спектру сучасних та дієвих методів та інструментів, відтак, вивчення передового досвіду як вітчизняних, так і зарубіжних підприємств є важливим компонентом подальшого удосконалення у визначеній сфері.

Отже, управління фінансовим потенціалом є невід'ємною складовою системи загального менеджменту підприємства. Управління фінансовим потенціалом спрямоване на вирішення завдань акумуляції фінансових ресурсів, їх розподілу та використання у процесі досягнення цілей функціонування та розвитку підприємства. Вирішення завдань забезпечення ефективності управління фінансовим потенціалом суттєво впливає на перспективи функціонування та розвитку суб'єкта господарювання.

Список використаних джерел:

1. Ляхович Л.А. Фінансовий потенціал підприємства: сутність та управління. *Інфраструктура ринку*. 2018. Вип. 22. URL: http://www.market-infr.od.ua/journals/2018/22_2018_ukr/17.pdf.
2. Марченко В.М., Бондар А.І. Управління фінансовим потенціалом підприємства. *Ефективна економіка*. 2018. № 11. URL: http://www.economy.nayka.com.ua/pdf/11_2018/6.pdf.