

**Рудніченко О.О.,**  
студентка 1 курсу групи МЕМ-8  
**Науковий керівник: Ксендзук В.В.,**  
д.н.д.у., к.е.н., доц.  
Державний університет «Житомирська політехніка»

## **МІЖНАРОДНИЙ ФІНАНСОВИЙ ЛІЗИНГ ЯК ЕФЕКТИВНА АЛЬТЕРНАТИВА КРЕДИТУВАННЮ**

Міжнародний фінансовий лізинг є важливим інструментом фінансування для підприємств, що дозволяє отримати необхідні активи без значних початкових витрат, зокрема на міжнародному рівні. Актуальність дослідження зумовлена зростанням попиту на альтернативні форми фінансування, які надають підприємствам гнучкість у використанні ресурсів, збереженні ліквідності та оптимізації витрат при міжнародних операціях.

Метою дослідження є вивчення переваг міжнародного фінансового лізингу порівняно з іншими методами залучення капіталу, зокрема з огляду на можливості оптимізації витрат та управління ризиками в міжнародному контексті.

Методи дослідження базуються на аналізі теоретичних джерел та прикладних кейсів, що дозволяє комплексно оцінити ефективність міжнародного фінансового лізингу. Гіпотеза дослідження полягає в тому, що міжнародні лізингові угоди сприяють підвищенню фінансової стійкості підприємств і зниженню операційних та валютних ризиків у міжнародному бізнесі.

Раціональна організація оборотних засобів є ключовою умовою стабільної діяльності підприємства, особливо у міжнародному бізнесі. Використання лише власних ресурсів може бути недостатнім для забезпечення безперервності виробничих та обігових процесів, особливо в умовах змінної міжнародної ринкової кон'юнктури. Дуже часто підприємства потребують сучасного обладнання для виробництва, транспортних засобів для бізнесу та іншого майна, але на момент потреби коштів для придбання потрібної техніки можуть не бути доступні. В таких випадках підприємці можуть скористатися міжнародним фінансуванням через кредитування чи лізинг.

Фінансовий лізинг і оперативний лізинг є двома формами лізингу. У випадку оперативного лізингу, лізингоотримувач має право використовувати майно протягом певного терміну, але в кінці цього періоду він не може його викупити. У фінансовому лізингу, клієнт має зобов'язання сплатити повну вартість майна протягом лізингового періоду і в кінці терміну користування має можливість придбати майно [1, с. 226].

Коли підприємство фінансує придбання активів за допомогою кредиту, воно зобов'язується обслуговувати не лише сам кредит, а й актив, який підлягає амортизації і, відповідно, з часом втрачає свою вартість. У контексті кредитування вся відповідальність за зниження вартості активу покладається на позичальника. На відміну від цього, в рамках фінансового лізингу ризики, пов'язані з амортизацією, зазвичай беруть на себе лізингодавці.

Ключові переваги міжнародного фінансового лізингу для підприємств полягають у гарантії повернення об'єкта лізингу в разі невиконання умов договору, оскільки права власності на об'єкт лізингу належать лізингодавцю до повного відшкодування його вартості.

Для покупця, в свою чергу, лізинг привабливіший тим, що умови фінансування є гнучкішими. Графік платежів може бути редагований в будь-який момент дії договору під потребу клієнта. Зазвичай умови кредиту є досить строгими і включають чітко визначені зобов'язання перед банком.

Отже, дослідження показують, що міжнародний фінансовий лізинг не лише підвищує фінансову стійкість підприємств, але й знижує ризики, пов'язані з амортизацією активів та валютними коливаннями. Роль лізингодавця в управлінні ризиками і можливість коригування умов угоди покращують адаптивність фінансування на міжнародних ринках.

#### **Список використаних джерел:**

1. Мельник К.М., Мельник К.В. Фінансовий лізинг – ефективна альтернатива банківському кредитуванню. ПУЕТ, 2024. 225 с.